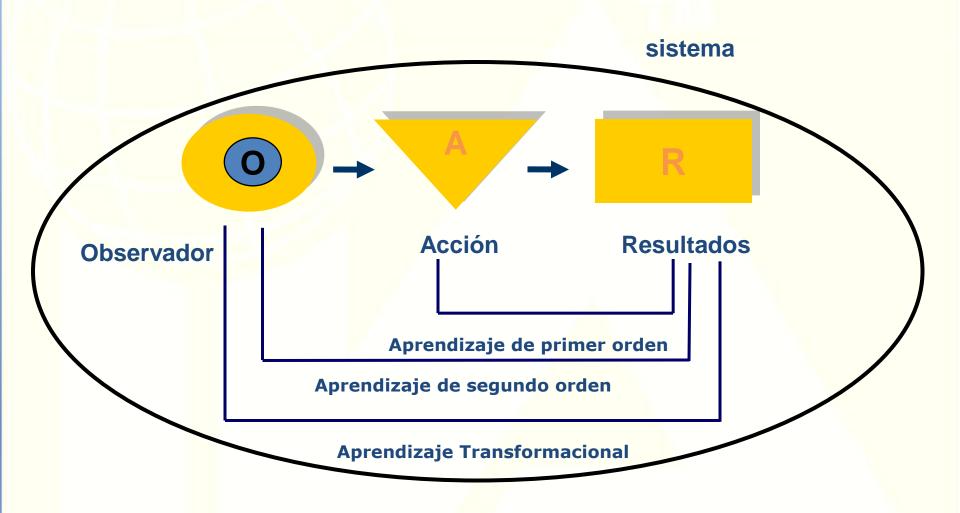


Luis Arturo Penagos

Bancolombia

MODELO OSAR





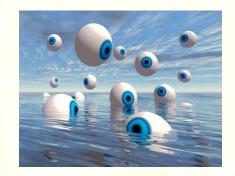






OBSERVADOR





AUDITOR



AUDITADO

- Son observadores diferentes
- No saben cómo son las cosas, solo saben como las interpretan





ACCIÓN





AUDITOR



- No solo actúan de acuerdo como son, sino que son de acuerdo a como actúan
- Actúan acorde con los sistemas sociales a los que pertenecen
- A través de sus acciones pueden cambiar los sistemas sociales donde actúan







AUDITORES Y AUDITADOS

son

TRABAJADORES NO MANUALES

(Trabajadores del conocimiento y el aprendizaje)



La efectividad de su trabajo depende de la forma

COMO CONVERSAN

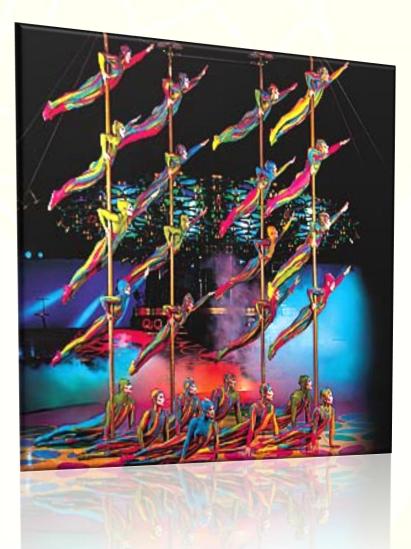






DOMINIOS BASICOS DEL OBSERVADOR





- CUERPO
- EMOCIÓN
- LENGUAJE





DOMINIO DE LA CORPORALIDAD



El auditor y el auditado interpretan:

- El comportamiento físico de cada persona
- La forma como se sitúan en el entorno



 Las relaciones físicas que se expresan en su lenguaje no verbal



DOMINIO DE LA EMOCIONALIDAD



El auditor y el auditado viven estados emocionales distintos:

- Los predispone a observar ciertos eventos y a no observar otros.
- Frente a un mismo acontecimiento tienen miradas diferentes





DOMINIO DEL LENGUAJE



El auditor y el auditado describen y crean realidades de lo que observan:

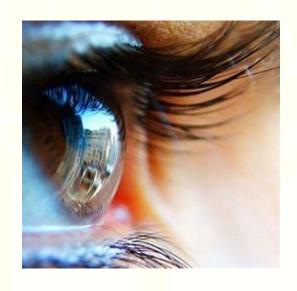
- Intervienen el mundo
- Modifican las relaciones con los demás
- Desarrollan su propia identidad.





AUDITORIA ONTOLÓGICA





La Auditoría Ontológica

Busca

CAMBIAR EL OBSERVADOR

(Aprendizaje de Segundo Nivel)





LA RUTA DE LA AUDITORIA ONTOLÓGICA





Identificar Rutinas
Defensivas

Auditor

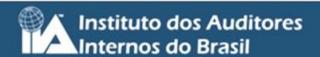
Diseñar las conversaciones

Cambiar el Observador

Reflexionar en la Acción

Coordinación de Acciones

Auditado

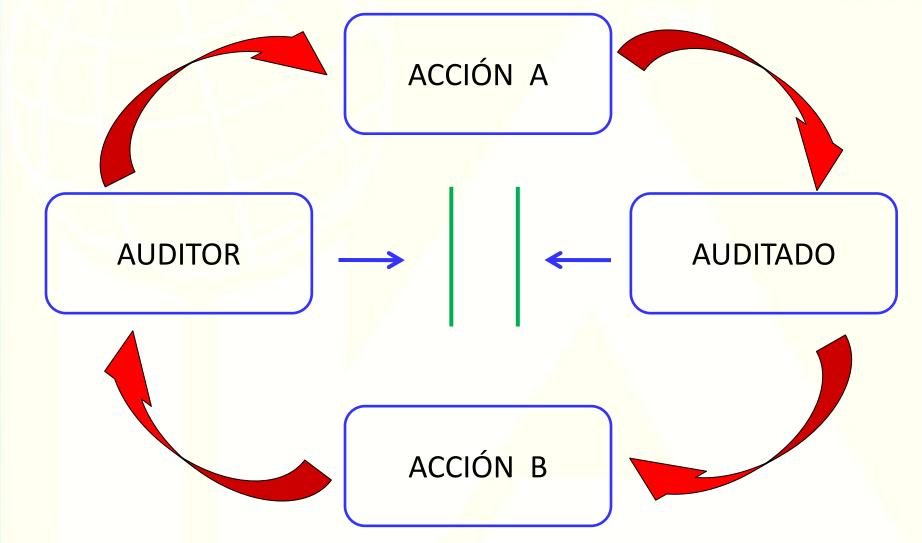


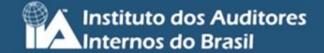




RUTINAS DEFENSIVAS











CONVERSAR



A U D I T O R

Poder de intervención

Capacidad de desdoblarse

Capacidad de mirarse

Capacidad de mirar a otros



TRANSFORMAR LA RELACIÓN

A U D I T A D





TIPOS DE CONVERSACIONES



- Conversaciones Públicas
- Conversaciones Privadas
- Conversaciones de Juicios y Explicaciones
- Conversaciones para Coordinación de Acciones
- Conversaciones para Posibles Acciones
- Conversaciones para Posibles Conversaciones





PREGUNTAS





Cómo son mis conversaciones?

Cómo se conversa en la empresa?

Qué conversaciones faltan en la empresa?

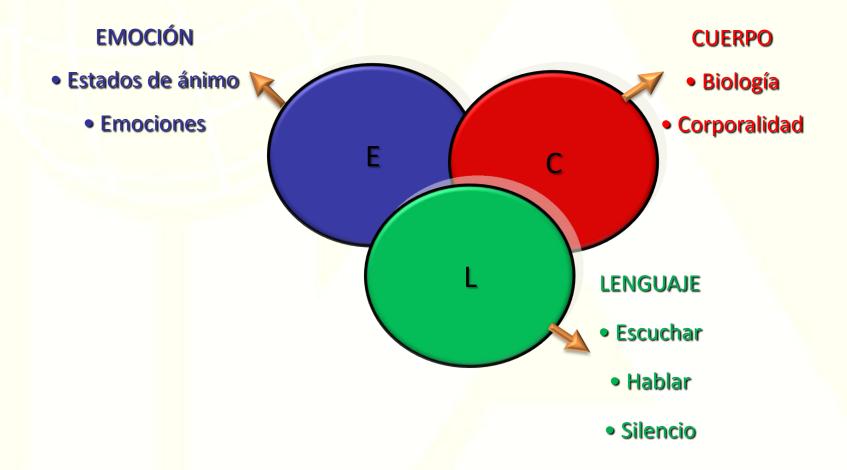
Cuáles son los hábitos conversacionales?





COMPONENTES DE UNA CONVERSACIÓN













¿Qué es escuchar?







EL ESCUCHAR VALIDA EL HABLAR

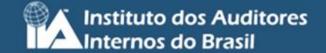


Es el escuchar,

No el hablar,

Lo que confiere sentido

A lo que decimos











El factor interpretativo es de tal importancia en el fenómeno del escuchar, que es posible escuchar aún cuando no haya sonidos.









Brecha crítica

Hablar ←

Escuchar

"El fenómeno de comunicación no depende de lo que se entrega, sino de lo que pasa con el que recibe. Y esto es un asunto muy distinto a transmitir información".

Humberto Maturana







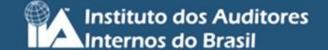
"DECIMOS LO QUE DECIMOS Y LOS DEMÁS ESCUCHAN LO QUE ESCUCHAN".





Como reducir la Brecha:

- ☑ De primer nivel
 - Verificar
 - Compartir inquietudes
 - Indagar
- ☑ De segundo nivel
 - La apertura a la comprensión del otro
 - Apertura a la transformación







LA REFLEXIÓN EN LA ACCION





La reflexión en la acción se refiere a desarrollar una serie de prácticas reflexivas que le permitan a todas las personas aprender de los aciertos y de los errores propios y de otros para mejorar su desempeño.







LA REFLEXIÓN EN LA ACCION





- 1. Práctica reflexiva de diseño: La reflexión la podemos hacer antes de actuar.
- 2. Práctica reflexiva de evaluación: La reflexión la podemos hacer después de la acción y sus resultados.
- 3. Práctica reflexiva sobre la ejecución: La reflexión la hacemos durante la acción.









www.ontoaud.com

Gracias



